



Dr. Ram Charan

Prestigioso Asesor y Autor



CSA CELEBRITY SPEAKERS

Ram Charan es un reconocido asesor, consultor y autor de varios best sellers, que ha pasado los últimos 35 años trabajando con muchas de las principales compañías de nuestro tiempo. Es conocido por reducir la complejidad de administrar un negocio en el entorno cambiante de la actualidad para descubrir el problema comercial central.

"El consultor más influyente" Fortune Magazine

En detalle

Al trabajar con los principales líderes empresariales de todo el mundo durante más de tres décadas, Ram Charan ha desarrollado una visión expansiva del panorama empresarial global y una perspicacia empresarial afinada. Es un destacado y galardonado maestro de estrategia empresarial, ejecución, formación de una organización de alto rendimiento, liderazgo del siglo XXI y juntas corporativas, ha trabajado con líderes de algunas de las empresas más exitosas del mundo. Apodado "una fuente inigualable de ideas del mundo real sobre lo que el negocio hace bien" por la revista Fortune.

Qué le ofrece

De su amplio conocimiento obtenido por su experiencia profesional en el mundo empresarial, Ram Charan, no sólo asesora a las empresas en sus estrategias a seguir, sino también les proporciona las herramientas necesarias para impulsarlas al éxito y lograr un crecimiento rentable.

Cómo presenta

Las sesiones interactivas de Ram Charan están representadas en un formato fácil de digerir para los principales líderes empresariales de todo el mundo.

Temas

Liderazgo en la Era de Incertidumbre Económica
Gestión de la Recesión: Herramientas a Usar
Crecimiento Rentable
Liderazgo y Sucesión
Innovación
Ejecución: Disciplina para Conseguir Hacer las Cosas
Conseguir Equipos de Alto Rendimiento

Idiomas

Ram Charan presenta en inglés y español.

¿Quiere saber más?

LLámenos o envíenos un e-mail para saber exactamente lo que el puede aportar a su evento.

¿Como reservarle?

Simplemente llame, envíe un fax o e-mail. Mire detalles a continuación.

Publicaciones

2019

The Amazon Management System

2017

What the CEO Wants You to Know

2015

The Attacker's Advantage

2013

Global Tilt

2010

The Talent Masters: Why Smart Leaders Put People Before Numbers (with Bill Conaty)

2008

Leadership in the Era of Economic UncertaintyThe Game Changer

2007

Leaders at all LevelsWhat the Customer Wants You to KnowKnow How